

4° passo



COMUNICARE L'IDEA

GUIDA AL PITCH DECK

Copertina

0



DESCRIZIONE IDEA



Problema

1

DATO

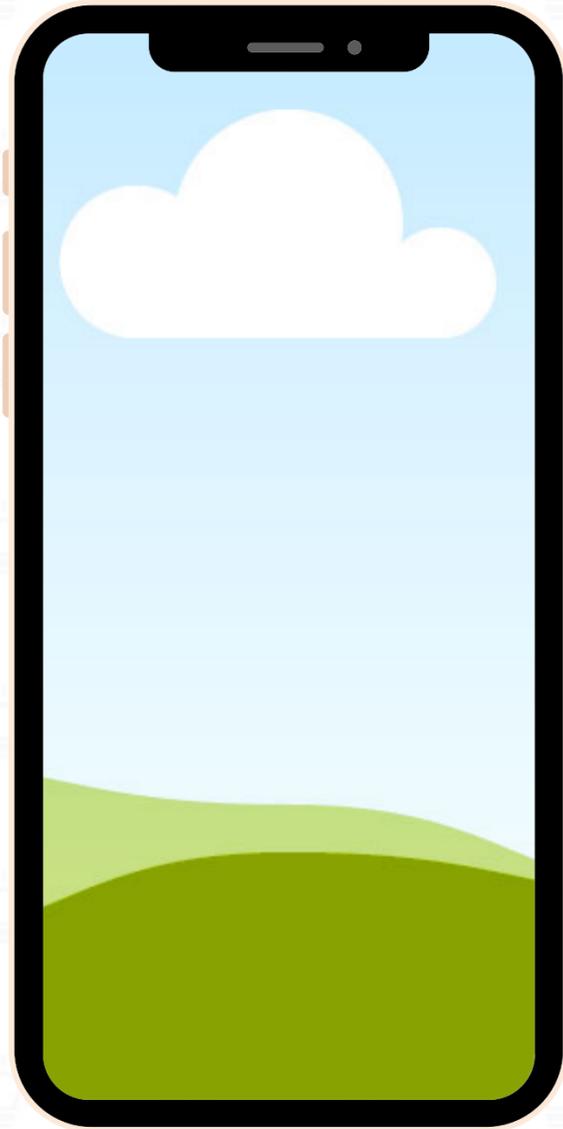
IMMAGINE

PAROLE CHIAVE



Soluzione

2



o



Etica

3

IMMAGINE

PAROLE CHIAVE

PAROLE CHIAVE

IMMAGINE



Team

4

OPZIONE 1



NOME E COGNOME

CEO

STRATEGIA



NOME E COGNOME

CTO

**SVILUPPO PRODOTTO
O SERVIZIO**



NOME E COGNOME

CMO

**MARKETING &
COMUNICAZIONE**



NOME E COGNOME

CFO

FINANZA



NOME E COGNOME

COO

OPERAZIONI



Team

4

OPZIONE 2



NOME E COGNOME

CEO

CTO

CMO

CFO

COO

STRATEGIA

**SVILUPPO PRODOTTO
O SERVIZIO**

**MARKETING &
COMUNICAZIONE**

FINANZA

OPERAZIONI



Modello di Business

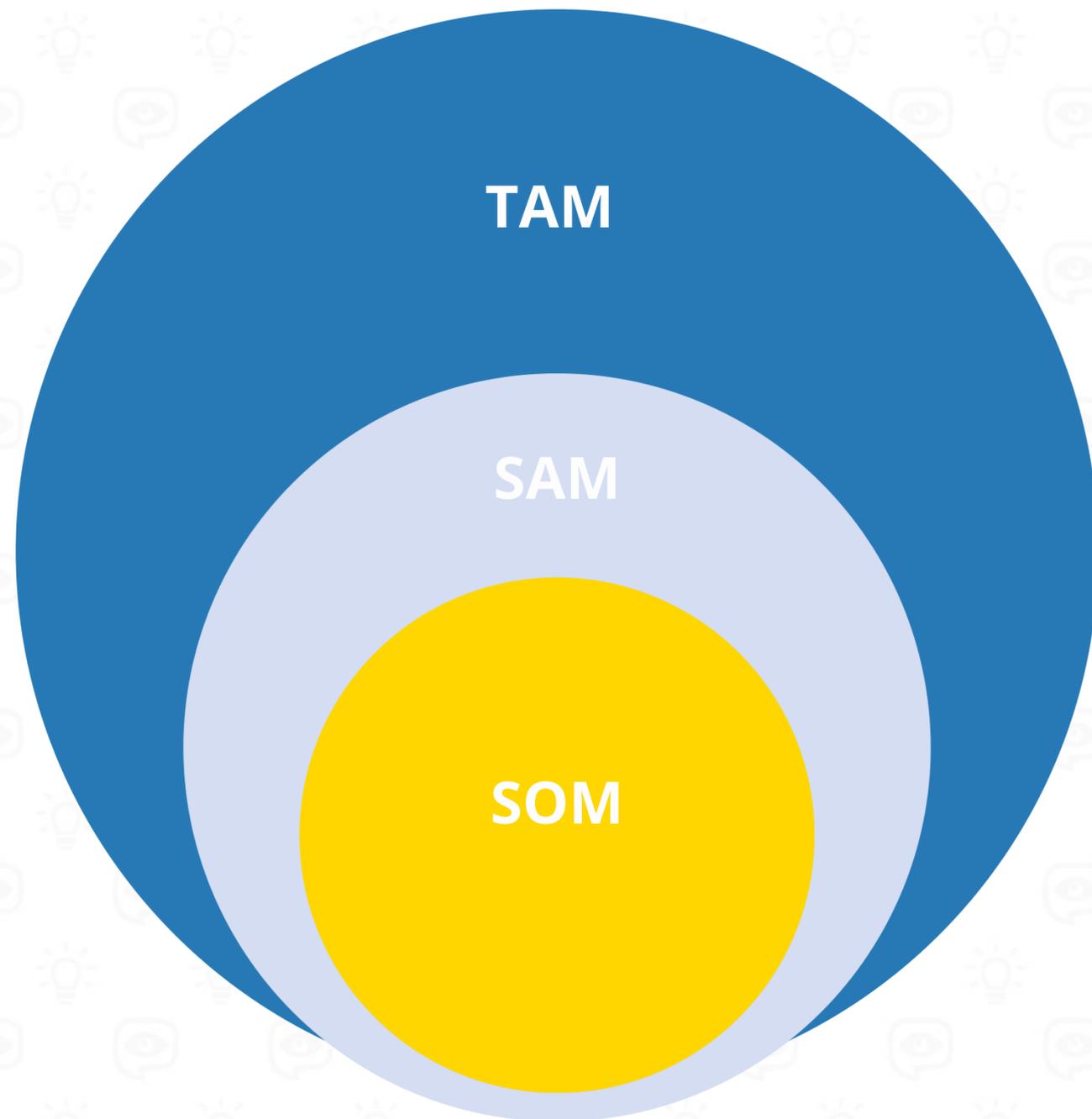
5

**Tipologia di
modello di
business**

**definizione
in € o %**



Mercato



TOTAL ADDRESSABLE MARKET

Quali sono le dimensioni del mercato più grande possibile?

Dato

SERVED AVAILABLE MARKET

Quale porzione di quel mercato si adatta a te?

Dato

SERVICEABLE OBTAINABLE MARKET

Quale percentuale di quel mercato riesci a raggiungere?

Dato



Concorrenti

	caratteristica 1	caratteristica 2	caratteristica 3	caratteristica 4	caratteristica 5
Il tuo logo	✓	✓	✓	✓	✓
concorrente 1	✓	✓	✓	✗	✗
concorrente 2	✗	✗	✗	✓	✓
concorrente 3	✗	✗	✗	✗	✓
concorrente 4	✗	✓	✗	✓	✗
concorrente 5	✓	✗	✗	✗	✗



Cliente



LUIGI

Età e posizione geografica
Titolo di studio e lavoro
Reddito
Interessi, comportamenti e obiettivi
Ragioni d'acquisto e Paure



SONIA

Età e posizione geografica
Titolo di studio e lavoro
Reddito
Interessi, comportamenti e obiettivi
Ragioni d'acquisto e Paure



MATTEO

Età e posizione geografica
Titolo di studio e lavoro
Reddito
Interessi, comportamenti e obiettivi
Ragioni d'acquisto e Paure



I numeri

9

Previsione triennale	Anno 1	Anno 2	Anno 3
Clients	500	1000	3000
Ricavi in Euro	25 K	50 K	150 K
Costi in Euro	30 K	50 K	135 K
Risultato di esercizio	-5K	-5K	10 K



La richiesta

Per iniziare cerchiamo



Li troviamo con

La nostra azienda sarà una



00

Thank you page + Contatti

